



Let's Unify! Weekly New Recruit Campaign

To All Valued Distributors



Change Your Water ~ Change Your Life

Vamos unificar rumbo a un único objetivo

Marcando el inicio de una nueva etapa en 2026, enfoquémonos en la mejora continua, donde la acción individual se une al éxito del equipo hacia un objetivo común. Para comenzar el nuevo año con fuerza, nos complace presentar la **“Campaña Semanal de Nuevos Reclutas Let’s Unify!”** — una campaña que no se trata de trabajar solos, sino de UNIFICARNOS como uno solo. (Periodo de la campaña: 1 de enero de 2026 – por definir)

El bono de la campaña consta de dos partes, por las cuales los participantes pueden ser elegibles para recibir un bono cada semana:



Bono por Venta Directa - Realizar tres ventas directas dentro de una semana para ser elegible para recibir un bono.



Bono por Objetivo Semanal - Como grupo en su totalidad, superar el objetivo semanal para recibir un bono adicional.

Nota: Los participantes solo serán elegibles para el Bono por **Objetivo Semanal** en la semana en la que se haya alcanzado el Bono por Ventas Directas.

Al alinear nuestras acciones y enfocarnos en un objetivo común, los resultados se transformarán en oportunidades. Cuanto más fuerte sea nuestra unidad, mayor será el impacto - y mayor el potencial de bonos.

Avancemos juntos. Desafiemos los límites. Let’s Unify y hagamos de 2026 un año de éxito compartido.



Change Your Water ~ Change Your Life

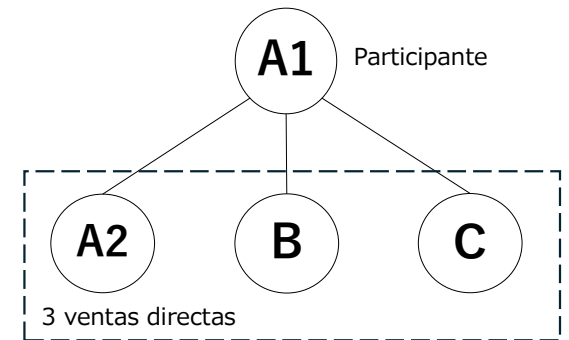
Reglas del Bono por Venta Directa

Cada semana (de lunes a domingo), los participantes son elegibles para recibir un bono al completar tres ventas directas. Los participantes pueden unirse a la campaña todas las semanas; sin embargo, el bono solo puede obtenerse una vez por semana (por ejemplo, completar seis ventas directas en la misma semana no da derecho a dos bonos).

Los participantes recibirán un bono equivalente a aproximadamente el 8 % del Precio Total de Venta *1 de las tres ventas directas de mayor valor.

(Cálculo del bono) $\text{Precio total de ventas} \times 0,083333333 = \text{Monto del bono (redondeado hacia arriba)}$

arriba) de Participante	Detalles
Participante	<ul style="list-style-type: none">● Debe ser una cuenta de distribuidor y no de usuario.● Las cuentas Tokurei pueden participar.● Las cuentas FA pueden participar, pero dowline existente no contará como venta directa.
Tres Ventas Directas	<ul style="list-style-type: none">● Las ventas no pagadas, canceladas o Tokurei no serán contabilizadas.● Las compras propias serán contabilizadas (sin límite).● Los productos repetidos, como Ukon, serán contabilizados si se realiza una compra repetida.● Solo se contabilizará una venta por pago electrónico.● El uso del <i>Enroller</i> contará como venta para el patrocinador directo y no para el <i>Enroller</i>.



*1: El Precio Total de Venta se calcula en base a los precios de los productos aplicables en el país del participante.

Reglas del Bono por Objetivo Semanal

Los participantes que sean elegibles para el Bono por Ventas Directas en la semana objetivo tendrán la oportunidad de recibir un bono adicional si se alcanzan las Unidades Objetivo Semanales. Las Unidades Objetivo Semanales se establecerán en 5.000 unidades *1 y, si el total de unidades vendidas semanalmente por todo el equipo supera este número, se otorgará un bono adicional.

LET'S UNIFY

Los participantes recibirán un bono equivalente a aproximadamente el 4 % del Precio Total de Venta *2 de las tres ventas directas de mayor valor. Además, el monto del bono aumentará cada vez que las Unidades Objetivo Semanales se superen en incrementos de 500 unidades. *3

(Cálculo del bono) Precio total de ventas × 0,041666667 × Porcentaje de Bono Incremental = Monto del bono (redondeado hacia arriba)

*1: Las Unidades Objetivo Semanales pueden cambiar.

*2: El Precio Total de Venta será el mismo valor utilizado para el Bono por Ventas Directas.

*3: Por ejemplo, un total de ventas semanales de 5.000 unidades o más califica para un bono del 100 %. Este aumenta al 110 % con 5.500 unidades o más, al 120 % con 6.000 unidades o más, y continúa incrementándose de manera proporcional.



Change Your Water ~ Change Your Life

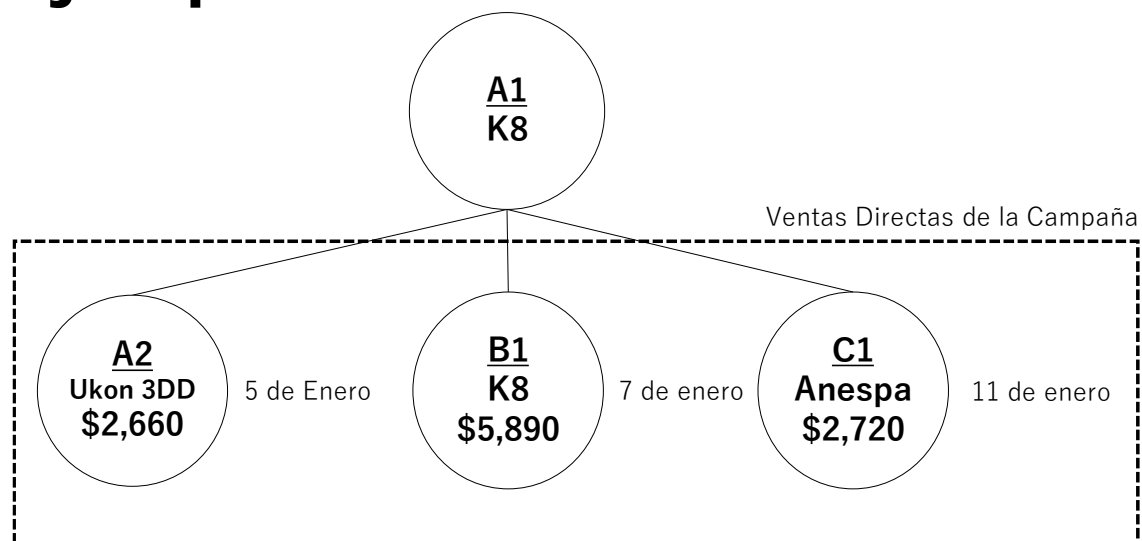


Ejemplo Práctico



Change Your Water ~ Change Your Life

Ejemplo 1. Cálculo del Bono



- **Semana Objetivo:** 5 de enero (lun) – 11 de enero (dom)
- **Unidades Objetivo Semanales:** 5.000 unidades
- **Ventas Totales Semanales:** 5.750 unidades
- **Precio Total de Ventas:** \$11.270

[Bono por Venta Directa]

Simplemente multiplique el Precio Total de Venta por la proporción del bono de 0,083333333.

Cálculo del bono: $\$11.270 \times 0,083333333 = \$ 939,17$ (redondeado: \$940)

[Bono por Objetivo Semanal]

Las ventas semanales totales superaron las 5.000 unidades; por lo tanto, todos los elegibles para el Bono por Ventas Directas recibirán un bono adicional.

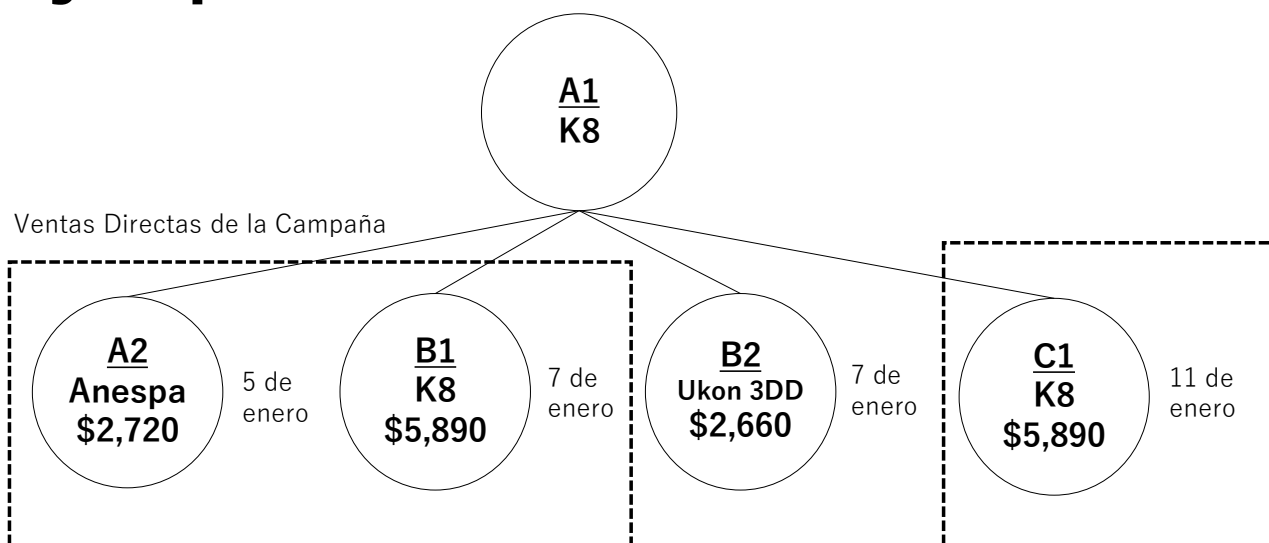
Dado que las ventas semanales totales superaron las 5.500 unidades, el Porcentaje de Bono Incremental será del 110 %.

Cálculo del bono: $\$11.270 \times 0,041666667 \times 110 \% = \$516,54$ (redondeado:

\$517)

Change Your Water ~ Change Your Life

Ejemplo 2. Realizar más de 3 ventas directas



- **Semana Objetivo:** 5 de enero (lun) – 11 de enero (dom)
- **Unidades Objetivo Semanales:** 5.000 unidades
- **Ventas Totales Semanales:** 5.200 unidades
- **Precio Total de Ventas:** \$14.680

[Bono por Venta Directa]

Se utilizarán las tres ventas directas de mayor valor para la campaña.

En el caso anterior, la venta de Ukon 3DD no se utiliza, ya que existen otras tres ventas directas con un precio más alto; sin embargo, esta venta seguirá contando como unidad para el Bono por Objetivo Semanal.

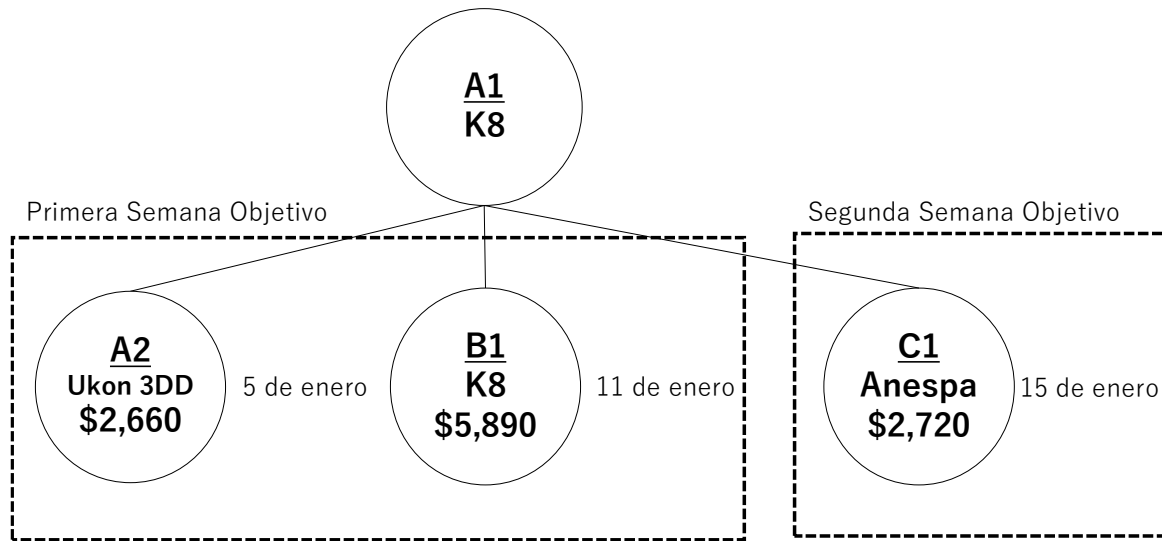
$$\text{Cálculo del bono: } \$14.680 \times 0,083333333 = \$1.223,33 \text{ (redondeado: } \$1.224)$$

[Bono por Objetivo Semanal]

Dado que las ventas totales semanales no superaron las 5.500 unidades, el Porcentaje de Bono Incremental será del 100 %.

$$\text{Cálculo del bono: } \$14.680 \times 0,041666667 \times 100 \% = \$611,67 \text{ (redondeado: } \$612)$$

Ejemplo 3. Ventas Directas **cuando no se alcanza el bono**



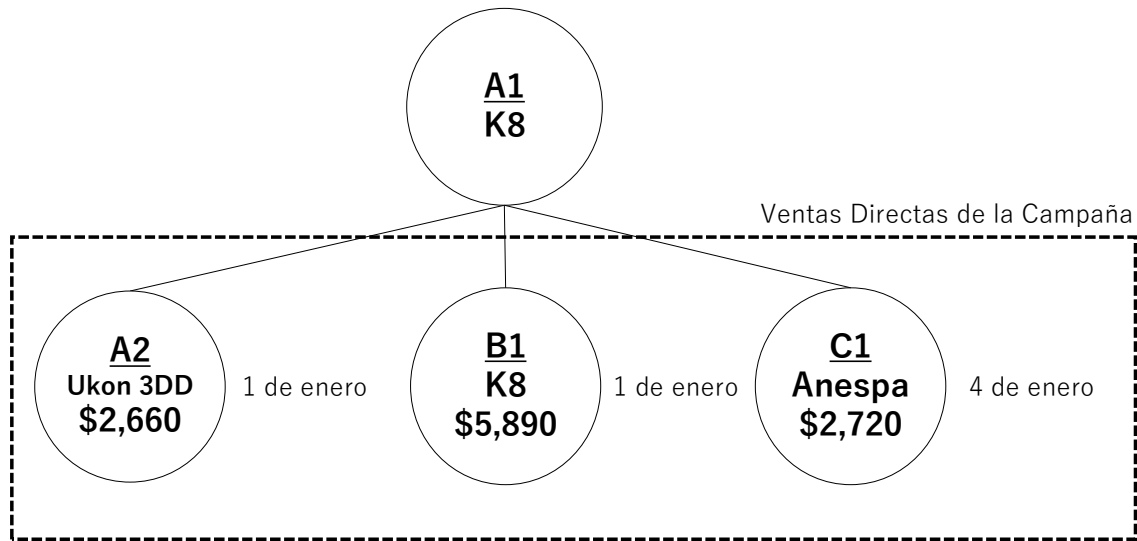
- **1.ª Semana Objetivo:** 5 de enero (lun) – 11 de enero (dom)
- **2.ª Semana Objetivo:** 12 de enero (lun) – 18 de enero (dom)
- **Unidades Objetivo Semanales:** 5.000 unidades
- **Ventas Totales Semanales:** 5.750 unidades
- **Precio Total de Ventas:** \$11.270

Las Ventas Directas no se transferirán a la semana siguiente, incluso si no se alcanza el objetivo de la semana anterior.

Los participantes deben lograr tres **Ventas Directas** dentro de la semana objetivo para calificar tanto para el **Bono por Ventas Directas** como para el **Bono por Objetivo Semanal**.

Ejemplo 4. Reglas de la Primera Semana

Esta campaña comenzará el jueves 1 de enero de 2026. Dado que no se trata de una semana completa, las Unidades Objetivo Semanales y el Porcentaje de Bono Incremental se ajustarán de la siguiente manera:



- **Semana Objetivo:** 1 de enero (jue) – 4 de enero (dom)
- **Unidades Objetivo Semanales:** 2.800 unidades

※El Porcentaje de Bono Incremental aumentará cada vez que las Unidades Objetivo Semanales se superen en incrementos de 250 unidades.